**药品销售流程**

**早该帮 编制**

一、为加强药品销售环节的质量管理，严禁销售假药劣药和质量不合格药品，依据《药品管理法》、《药品经 营质量管理规范》以及有关法律法规制定本制度。

二、凡从事药品零售工作营业员，上岗前必须经过业务培训， 考核合格，同时取得健康证明后方能

三、认真执行国家的价格政策，做到药品标价签，标示齐全，填写准确、规范。

四、药品陈列应清洁美观，摆放做到药品与非药品分开，处方药与非处方药分开，内服药与外用药分开。药品要按用途或剂型陈列。

五、营业员根据顾客所购药品的名称、规格、数量、价格核对无误后，将药品交与顾客。必要时，能为消费者提供药咨询和指导

六、销售药品必须以药品的使用说明书为依据，正确介绍药品的适应症或功能主治、用法用量、不良反应、禁忌及注意事项等，指导顾客合理用药，不得虚假夸大药品的疗效和治疗范围，误导顾客:

七、处方药必须由药师依据医生开具的处方调配、销售，不得采用开架自选的方式销售;在营业时间内，应有药师在岗，并佩戴标明姓名、药师等内容的"胸卡。非处方药可不凭处方出售，但如顾客要求，药师应负责对药品的购买和使用进行指导;

八、不得采用有奖销售、附赠药品或礼品销售等方式销售药品;

九、严格执行对处方的审核、调配、复核和保存的管理规定，确保销售的正确性和准确性;

关键词：药品、销售、流程

参考文献：[1]早该帮https://bang.zaogai.com/item/BPS-ITEM-23786.html