**支行个贷客户经理先进事迹┆范文12364**

**早该帮 编制**

青年突击手：

入行：2011年

单位：青湖高新支行

岗位：个贷客户经理

政治面貌：中国共产党党员

作为青湖高新支行个金业务的中坚力量，他在担负楼盘按揭、车贷接单、个人客户维护等多项工作职责的情况下，仍主动请缨争当高新支行来聚财业务牵头人。2019年“开门红“以来，他以只争朝夕的精神、锐意进取的劲头不断奋勇拼搏，实现来聚财业务新增近100户，实现个贷投放1000余万元，个人存款新增500万元，为青湖支行个金业务发展作出了自身贡献。

白天黑夜，市场有他

为进一步抓好商户拓展工作，他充分挖掘资源，主动对接艾湖村农贸市场、万科菜市场等多个菜市场管理层，借助高层营销推动力量积极拓展商户，并取得了良好效果。白天他奔波在菜场营销客户注册”来聚财”，晚上下班后他依旧打入菜场内部，逐个走访存量客户，耐心解答商户在二维码收款时遇到的问题。他发挥党员先锋模范作用，“白+黑”式艰苦作战，兢兢业业，默默无闻，该行“来聚财”业务蓬勃发展。

风里雨里，营销有他

作为有着多年党龄的老党员，他吃苦耐劳，任劳任怨，勇扛”来聚财”业务发展大旗。阳光下，有他在外营销来聚财的汗水；寒风中，有他在外拓展来聚财的声音；大雨里，有他撑伞激活来聚财的身影。正是他不畏风雨，不惧寒风带头示范，越来越多同事都加入了他外拓营销的队伍中，该行“来聚财”业务注册数和交易量才能不断攀升，不断迈上新的台阶。

今天明天，天天有你

自“开门红”以来他主动放弃无数个周末的时光投入“来聚财”业务的外拓营销活动中，无数个夜晚有他联系明天外拓项目的电话声音，无数个中午有他整理业务材料的忙碌身影。今天，他在营销来聚财业务的路上；明天，他依旧在外拓来聚财的途中。日复一日的辛勤付出，他表示，“今后要始终保持着对中行事业孜孜以求的精神，奋发努力，开拓创新，谱写更加辉煌、绚烂的诗篇，继续为中国银行建设新时代全球一流移行贡献自己的一份青春力量！”

关键词：支行、个贷、客户、经理、客户经理、先进、事迹、先进事迹、范文、12364

参考文献：[1]早该帮https://bang.zaogai.com/item/BPS-ITEM-18400.html