**自动粉末压机商业项目计划书**

**早该帮 编制**

一、项目介绍

主要生产全自动粉末压机。一种集送料、插铜线、成型、剪线，推出，全自动完成整个工作过程的全自动粉末压机。广泛用于电碳，碳刷，粉末冶金，硬质合金，磁性材料，精细陶瓷等其他胶木制品行业。是目前国内同类设备最先进的设备!市场前景非常可观!

二、投资分析

目前国内生产全自动粉末压机的厂家不是很多,主要有：南京法艾英精密机械有限公司，东台东源机械有限公司，上海毅申机械设备有限公司等几家单位。其中技术、和生产实力只有南京法艾英精密较机械有限公司稍微强大。但他们的产品都属机械式的，不稳定，做不出精密的产品，我们设计的产品是液压式的，在目前国内处于领先地位，非常稳定，适合任何精密产品的压制，全球电碳行业最大的企业德国schunk集团崇德通用电碳都采购该设备，以及国内电碳行业较有名气的企业如：河北任丘光明电碳，苏州太仓东南电碳等企业都是采购该设备。该设备在目前国内市场上还是处于空白。这是我们的优势。

三、计划规模

首先必须注册自己的机械公司。需要资金投入150万左右。

四、成本分析

A.设备投入：普通车床，小型钻床，钳工工作平台，钳工划线平台，电焊机，机械量具，打印机，传真机等共5万元左右。

B.人员投入约3-4人，2-3人为机械装配钳工，其中电工1人。本人兼：机械工程师及营销工程师。公司员工工资15万/年。

C.房租水电3万/年.

D.辅料耗材1万/年.

E.外协加工费10.4万/台.共计：104万

F.营销成本8000元/台。10台共计：8万

G.以上成本共计：136万

H.头年生产10/台其中6台20T,4台30T.20T售价:20万/台.

0T售价24万/台。共计产值：216万。

盈利：216万—136万=80万

五、经营模式

所有的压机零部件均外协加工，自己组装。自己营销。

六、总结

计划头年生产10台，争取头年销售10台。如果这一目标能实现，头年投资150万，就能实现头年盈利80万左右。

关键词：自动、粉末、压机、商业、项目、计划、计划书

参考文献：[1]早该帮https://bang.zaogai.com/item/BPS-ITEM-13213.html