　第一.慎重选择创业项目

　　选择什么样的创业项目很要害。要选择有发展前景、投入少收益高、竞争不激烈的非传统行业。目前和今后的一段时间里，三个行业具有发展前景。第一，互联网将来有很大的发展前景，尤其是电子商务。第二，农村市场有很大的发展空间。设想一下假如农村每家每户每年多花1000块钱，能够拉动几个GDP的增长？第三，新能源的前景仍是广阔的。当前传统能源是一次性能源，对环境污染严重。新能源不仅为社会创造价值，而且还对环境不产生破坏作用。

　　第二.选择项目别抛弃专业

　　大学生创业最好不要选择开饭店、卖菜。因为开饭店卖菜之类的，普通的初中生和高中生都能干，甚至会比你做得还好，不要与他们抢饭碗。在大学里学习了三、四年，已经具备了系统的专业知识，选择与自己专业相关的项目创业，这是中学生所不具备的。脱离自己的专业做一些常人都能做的`项目，那就是浪费大学三、四年所学的知识。大学生在创业过程中应充分结合专业元素，发挥特长，需要的是所谓的“知己知彼、百战百胜”。

　　第三.提倡先打工后创业

　　给大学生们作讲座的时候，问到创业什么最重要，大多数人回答都是“钱”。这种说法是错误的。大学生创业应当具备三个条件。第一、经验和能力，第二、人脉资源，第三、资金。个人的经验和能力是第一位而且是最重要的，没有经验，刚有想法就去干容易失败，即使别人给你资助，你也会赔。大学生靠什么积累经验和提升能力？去打工。打工时，积累了经验提升了能力，同时也能熟悉一些比你强的人，增加一些人脉关系，这样就为以后创业打下良好的基础。

　　第四.注重人脉关系积累

　　这个社会，不管做什么事情都是人在做，所以人脉关系的积累很重要。人脉是一个人通往财富、成功的入门票，人脉关系不好，你就不能募股。扩展人脉关系，多结识比你能力强比你有钱的人，寻找他人给你投资时，对你认可的有钱人就会给你投资，这就是人脉关系作用的显现。你拥有了能力经验而且选择的项目非常好，又结识了认可你的有钱人，自然有人会给你投资的。

　　第五.在创业中创新

　　大学生最不缺的就是新的思维，新的想法。大学生创业不要做传统行业，也不要用老一套的方法去做,要做好自己的职业生涯规划，看看自己和其他人比哪些方面更有优势。假如你发现自己有一个比别人强的特点，比如说你财务比较有优势，暑假可以到会计师事务所打工，哪怕不要钱，可以补充财务知识，毕业之后找一个财务方面的工作应该不成问题。大学生怎么创新呢？要根据现有的情况，结合自己的思路，创造新的模式。

　　第六.积极募股别负债

　　大学生创业怎样“找钱”？一般的大学生会找家人和朋友借钱，是不好的。因为你负债后心理压力大，做事轻易冲动，冲动的结果是失败率很高，不适合创业。募股是最好的方法，除了能找到资金，他入了股，和你在同一条船上，会帮助你把事情做好，自己借债，别人不会关心你。怎么样去募股呢？这要靠机遇，第一，找一个比你能力强、比你水平高、也有钱的人给你投钱，他只投钱，什么都不管，然后坐等分红，你再找几个合伙人一起干。第二，找一个有钱人投资，他比你有能力，给你投资，你们一块干。

　　总之，现在国家出台了一系列鼓励大学生自主创业的优惠政策，无疑为大学生创业铺就了一条“绿色通道”。从减免部分费用，到提供创业培训、开业指导、咨询服务后续扶持等“一条龙”服务，使大学生获得了全方位的帮助和支持。加上各地方也有各不相同的优惠政策供大学生创业，可以说，创业虽比就业下得决心要大很多，但这条道路却比就业明朗许多。“赚大钱还是赚小钱，取决于你的战略”。